

PROGRAMA DE ASIGNATURA

Facultad:	CIENCIAS ECONÓMICAS Y ADMINISTRATIVAS
Carrera:	INGENIERÍA EN NEGOCIOS INTERNACIONALES

1.- IDENTIFICACIÓN DE LA ASIGNATURA:

a. Nombre:	INTEGRACION COMERCIAL INTERNACIONAL
b. Código:	INI 421
c. Nivel (semestre en que se ubica):	8° SEMESTRE
d. Duración (semestral / anual):	SEMESTRAL
e. Carácter (obligatoria / electiva):	OBLIGATORIA
f. Tipo (teórica / práctica):	TEÓRICO-PRÁCTICA
g. Requisitos:	INI 325 DERECHO COMERCIAL INTERNACIONAL
h. Modalidad (presencial, semipresencial, no presencial):	PRESENCIAL

Horas Cronológicas Semanales			N° de Semanas	Total de Horas Semestrales	N° de Créditos
Presenciales	Adicionales	Total			
(A)	(B)	(C=A+B)	(D)	(E=C*D)	(F=E/27)
3	3	6	18	108	4

2.- DOCENTES PARTICIPANTES EN LA ASIGNATURA:

Docente:	Prof. Patricia Chamorro
-----------------	-------------------------

3.- DESCRIPCIÓN DE LA ASIGNATURA:

Esta es una asignatura teórico-práctica que desarrolla en el alumno la perspectiva de los negocios internacionales dentro de los parámetros de las normativas, regímenes y acuerdos entre países.

4.- RELACIÓN DE LA ASIGNATURA CON EL PERFIL DE EGRESO

Línea Disciplinar:	LÍNEA DE NEGOCIOS INTERNACIONALES	
Competencias Genéricas (Sello UV y FACEA), y Nivel de Logro		Nivel Dominio
a) Relación Lógica y Síntesis: (saber) El alumno describe, explica y relaciona acuerdos y tratados con los regímenes de origen.		Avanzado
b) Trabajo en Equipo y Compromiso: (hacer) El alumno aplica e integra los conocimientos adquiridos en forma autónoma en colaboración con el equipo de trabajo.		Avanzado
c) Formación Ciudadana: (ser) El alumno concibe la realidad nacional e internacional en comparación con un estándar que le permite emitir opiniones fundadas.		Avanzado
Competencias Específicas y Nivel de Logro		
a) Dominio Profesional: (saber) El alumno identifica, describe y explica normativa, organismos, acuerdo y tratados que Chile sostiene con diversos países.		Avanzado

b) Integración Profesional: (saber) El alumno identifica, describe y explica normativa, organismos, acuerdos y tratados que Chile sostiene con diversos países.	Avanzado
c) Análisis de Relaciones Complejas: (saber) El alumno describe y explica los regímenes de origen preferenciales y no preferenciales aplicados a las mercancías en relación a los acuerdos y tratados suscritos por Chile.	Avanzado
d) Modelación y Evaluación de NNII: (hacer) El alumno gestiona negocios internacionales de acuerdo a los acuerdos y tratados internacionales vigentes.	Medio
e) Ética en los NNII: (ser) El alumno verifica que la información respectos a la tributación y regímenes de origen sean las pertinentes a la gestión de negocios que haga.	Medio

5.- UNIDADES TEMÁTICAS:

Unidad I	Nociones Generales del Comercio Internacional
Resultados de Aprendizaje	El alumno identifica y explica las normativas tributarias y aduaneras de Chile, identifica los organismos internacionales y bloques internacionales con los cuales Chile negocia.
Contenidos	<ol style="list-style-type: none"> 1. Nociones de Derecho Internacional 2. Nociones de Derecho aduanero 3. Tributación aduanera 4. Regímenes aduaneros 5. Principios y formas de integración 6. Órganos internacionales de regulación e integración económica. 7. Bloques económicos 8. Procesos de Integración
Unidad II	La Integración Económica en Chile
Resultados de Aprendizaje	El alumno identifica, describe y explica la integración económica internacional de Chile.
Contenidos	<ol style="list-style-type: none"> 1. La política comercial de Chile 2. Unilateral: política arancelaria y no arancelaria 3. Multilateral: participación de Chile en la OMC, la consolidación arancelaria y facilitación comercial. 4. Bilateral: los acuerdo comerciales suscritos por Chile, historia y estrategia.
Unidad III	Política Bilateral o Regional: Acuerdo Preferenciales y Tratados de Libre Comercio
Resultados de Aprendizaje	El alumno identifica, describe y explica los tratados y acuerdo que Chile sostiene en el mundo.
Contenidos	<ol style="list-style-type: none"> 1. La integración bajo el marco de la Asociación Latinoamericana y los acuerdos de complementación económica. 2. TLC con Canadá, México y Centroamérica 3. Acuerdos con Europa 4. TLC con Estados Unidos 5. Acuerdos con Asia 6. Acuerdos con países de la ASEAN 7. Acuerdos de última generación

	8. Políticas de Integración: Asia y la profundización en América Latina
Unidad IV	Las Reglas de Origen
Resultados de Aprendizaje	El alumno describe y explica los regímenes de origen preferenciales y no preferenciales aplicados a las mercancías en relación a los acuerdos y tratados suscritos por Chile.
Contenidos	<ol style="list-style-type: none"> 1. Términos claves 2. Los preferenciales y no-preferenciales 3. Criterios generales y métodos de origen 4. Reglas contenidas en los acuerdos comerciales 5. Certificación de origen 6. Verificación de origen

6.- METODOLOGÍAS DE ENSEÑANZA APRENDIZAJE:

Clases expositivas, participativas en grupo e individuales en resolución de problemas y casos. Uso de TICs.

7.- ESTRATEGIAS Y CRITERIOS DE EVALUACIÓN:

Control de lectura : 20%
2 pruebas integrales : 40% c/u

8.- BIBLIOGRAFÍA: (libros deben estar disponibles en las bibliotecas del sistema SIBUVAL)

Bibliografía Básica Obligatoria:		
Autor, título, editorial, año de edición.	Biblioteca en que se encuentra	Nº de libros disponibles
Material de actualizado de la Web: www.wto.org www.sofofa.cl www.direcon.cl www.aduana.cl		

Bibliografía Complementaria:		
Autor, título, editorial, año de edición.	Biblioteca en que se encuentra	Nº de libros disponibles