

TITULO

Soluciones Ganaderas

CONTACTO:

Universidad: Centro Universitario Reconquista Avellaneda.

País: Argentina

Localidad: Reconquista

Responsables: Mendoza Matías y Latorre Agustín

Teléfono: +5493482613978 / +5493482533650

Correo: mmendoza8211@gmail.com

RESUMEN

Soluciones Ganaderas es una empresa de servicios, que a través de una App móvil conecta a compradores con vendedores de ganado vacuno, en la cual, los usuarios podrán generar comercialización de hacienda a modo de subasta, transporte y logística, así como también, podrán recibir capacitaciones con diferentes temas relacionados al sector ganadero como una opción online y de forma presencial dentro de la misma.

Este servicio favorecerá al sector ganadero a la hora de conectarse con el productor y comprador de forma directa, sin intervención de intermediarios, permitiendo una mayor rentabilidad en la comercialización del ganado, ya que en la actualidad las comisiones por ventas son muy elevadas rondando márgenes superiores al 9% de dicho negocio. A partir de ello, la empresa Soluciones Ganaderas, cobraría como comisión solo un 5% del total de la negociación, dejando en claro que ésta va a ser la forma de capitalización de la empresa. De esta forma, se buscaría minimizar los gastos de viajes para concretar reuniones y beneficiar el tiempo de trabajo por parte del productor o vendedor, en relación al encierro de los animales y las condiciones climáticas, posibilitando subir en la plataforma, un video descriptivo de la caracterización del ganado, sin tener que moverse de su hogar.

INTRODUCCIÓN

Soluciones Ganaderas es una empresa de servicios, que a través de una App móvil conecta a compradores con vendedores de ganado vacuno, en la cual, los usuarios podrán generar comercialización de hacienda a modo de subasta, transporte y logística, así como también, podrán recibir capacitaciones con diferentes temas relacionados al sector ganadero como una opción online y de forma presencial dentro de la misma.

Este emprendimiento inicio sus pasos en 2018. pre- incubando la idea proyecto en el Gabinete de Emprendedores del Centro Universitario Reconquista Avellaneda (CURA) de la UNL.

La misión de Soluciones Ganaderas es satisfacer las necesidades de sus clientes en tiempo y forma, garantizando en la plataforma de la app móvil, la cantidad, calidad y variedad de productos bovinos, con el objetivo de otorgar un servicio de atención personalizada y una eficiente transacción en el negocio.

Con respecto al estudio de mercado, la empresa es indispensable para contar con diferentes líneas de calidad y precio de productos que satisfagan las necesidades de los clientes. Así mismo, trata de diferenciarse de la competencia, brindando dos líneas de servicio accesible; la primera línea estará relacionada al acceso económico de productores y vendedores y la segunda línea estará relacionada a la exigencia de la calidad del producto, como variedad genética, condición corporal, raza, entre otros. De esta manera, el servicio dejará en claro, los estándares de calidad en los productos y como se realizará la comercialización de los mismos.

SUMARIO

Con el creciente desarrollo del sector ganadero en los últimos años, este servicio brindará una enorme oportunidad de aprovechar al máximo las transacciones que sean posibles en lo referido a la compra y venta de hacienda. A partir de ello, se espera conseguir mediante nuestro servicio, la rentabilidad en los negocios, en relación a las estrategias comerciales, la buena atención, la confiabilidad para operar con éxito y la garantía en los pagos.

El servicio se desarrollará dentro del sector ganadero de Argentina y la oficina central se ubicará en la ciudad de Reconquista Santa Fe, y desde allí, los prospectivos dueños y

futuros empleados, se encargarán de llevar a cabo, todas las operaciones pertinentes a la logística, transporte, publicidad y demás acciones, para expandir el servicio a áreas cercanas y al resto del país.

La ganadería en Argentina está en auge de crecimiento, lo cual, refiere una condición a favor para el funcionamiento del servicio, y la oportunidad de conseguir clientes que se dediquen a la actividad ganadera o estén relacionados a frigoríficos, empresarios de la carne, abastecedoras, etc.

Por otro lado, la empresa contará con un servicio de transporte conectados directamente, ayudando no sólo al comprador y vendedor sino también a transportistas que podrán ofrecer sus servicios marcando una hoja de ruta para evitar volver vacíos a sus puntos de orígenes, lo cual lograra que el flete sea más económico y con un sistema de incentivos para aquellas personas que promuevan el uso de esta aplicación. Toda persona ajena al sector agropecuario podrá recibir como comisión el 1% al recomendar a un productor ganadero y este realice la operación con SOL-GAN, podemos decir que estas personas actuarían como vendedores.

LOGOTIPO



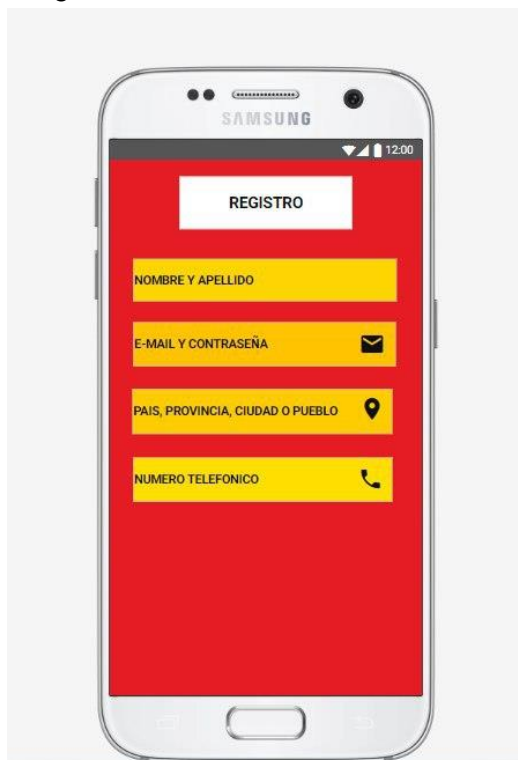
PROTOTIPO DE LA APP MÓVIL

A continuación, se detallan en imágenes como será el prototipo de la aplicación móvil de soluciones ganaderas:

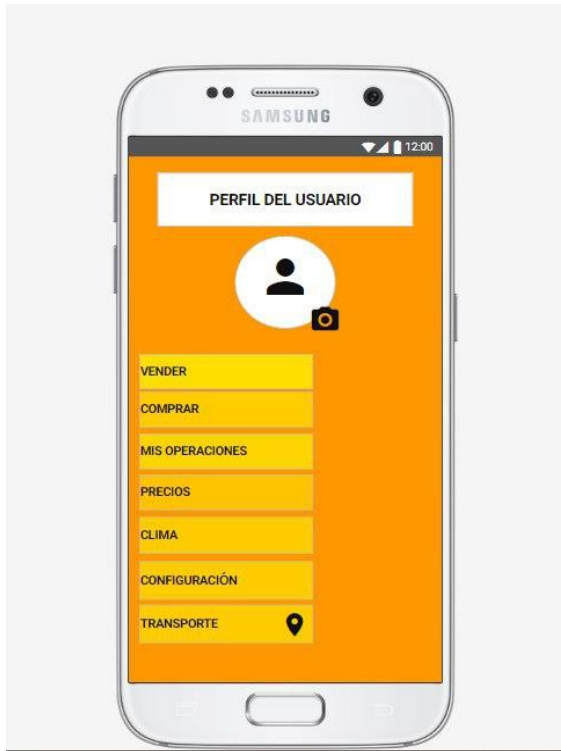
1. Acceso a la app móvil



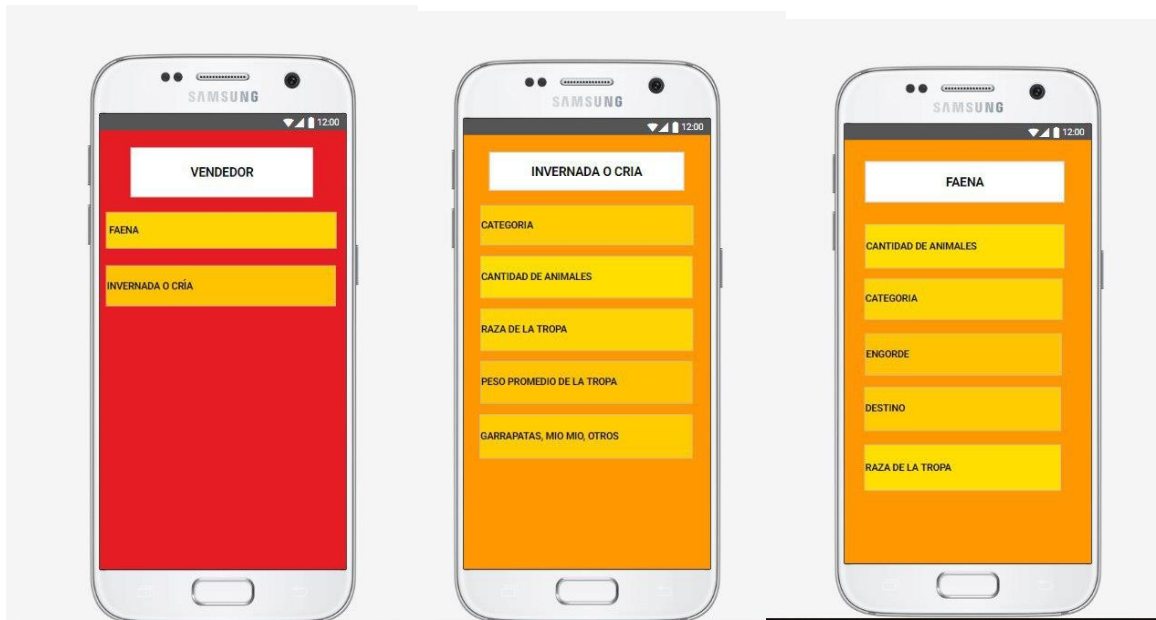
2. Registro del Cliente

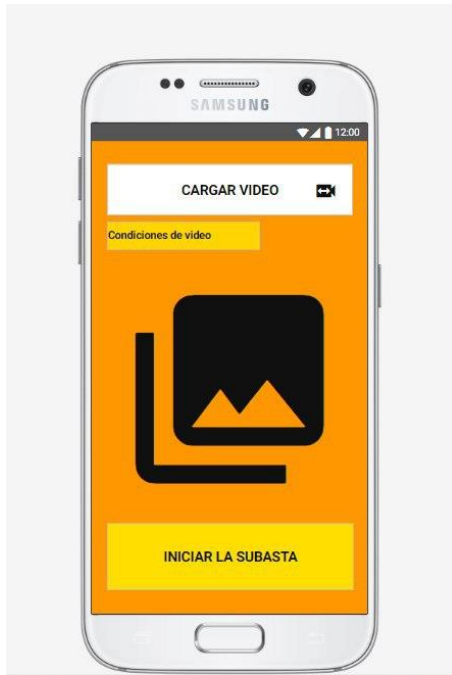


3. Perfil del Usuario: Le permite cargar al cliente toda la información que considere necesaria para realizar sus negocios.

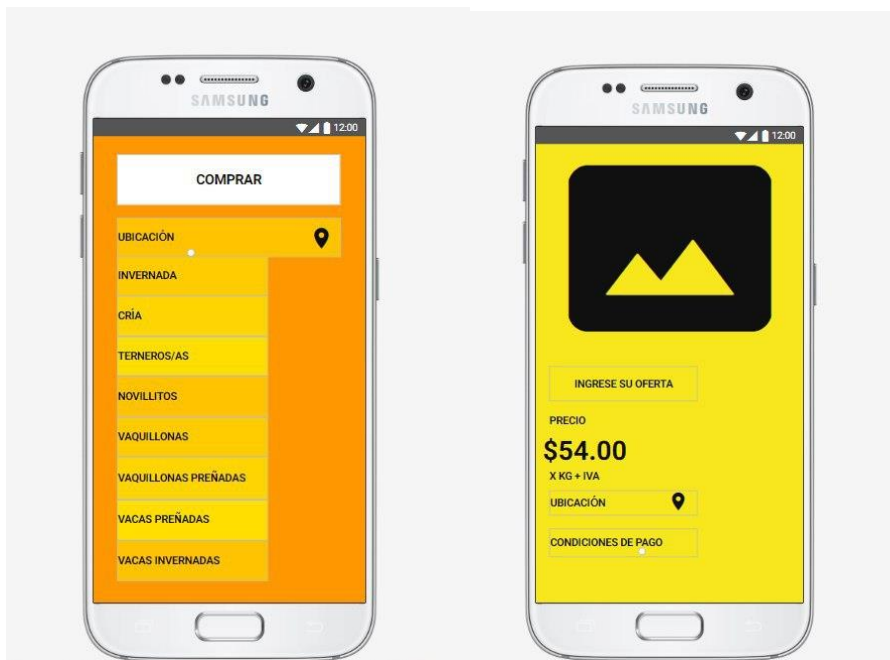


4. Vendedor: tiene como opciones, las ventas que va a realizar, y puede seleccionar uno o más ítems. También contará con la opción de cargar videos de los animales o producto que ofrece.





5. Comprador: Podrá ver y unirse a las subastas, así como también, las características del producto, precio por kilo, entre otros. También permite determinar destino de la entrega y condiciones de pago.



RESULTADOS

El compromiso principal de Soluciones Ganaderas es posicionarse en el mercado de la “ganadería” ofreciendo un servicio de prestigio con una atención personalizada y oportuna, productos de alta calidad y soluciones que satisfagan las necesidades de nuestros clientes, apoyándonos en el profesionalismo y capacitación de nuestro recurso humano para optimizar las tareas y lograr la eficiencia suficiente para mantener un nivel de precios justos y razonables.

Por otra parte, queremos ser eficientes y rentables poniendo especial atención a las actividades claves de nuestra empresa, para garantizar el éxito en la compra/venta de hacienda, mediante contacto previo con fuertes compradores (frigoríficos, matarifes, abastecedores, etc.), la seguridad en las publicaciones de los clientes en la plataforma, con el fin de otorgar una rápida respuesta, recibiendo el mejor servicio en cuanto a estándares de calidad de productos y en la concreción del negocio.

CONCLUSIONES

El compromiso con el emprendimiento por parte del Centro Universitario Reconquista Avellaneda perteneciente a la Universidad Nacional del Litoral, nos incentiva a poner en marcha el desarrollo de nuestra app móvil, en relación a los siguientes aspectos; conseguir un espacio físico para manejar y mantener la app en funcionamiento, contratar personal especializado en ventas, marketing y atención al cliente y en la búsqueda de capital para consolidarnos como empresa.